



Susanne Kuntner

sk consulting  
Unternehmensberatung  
im Personalmanagement

www.sk-consultants.ch  
www.baustellenprofi.ch  
www.meinjob.ch

# Erfolgreiches Personalmanagement

In dieser Kolumne verrät Susanne Kuntner pro Jahreszeit ein Geheimrezept für erfolgreiches Personalmanagement



## Winterkolumne 1: Vernetzung in der Branche

Liebe Leserinnen und Leser

Ich starte das neue Jahr gleich mit einer provokativen These: Wer Erfolg haben will, der soll sich möglichst oft von seinem Arbeitsplatz entfernen. Denn: Die Erledigung der anstehenden Arbeit ist zwar unverzichtbares Pflichtprogramm, doch die entscheidenden Momente spielen sich ausserhalb ab. Dort, wo man Kontakte knüpfen, Netzwerke aufbauen und Beziehungen eingehen kann. Dort, wo man neuen Menschen, neuen Sichtweisen und neuen Informationen begegnet. Meine erste Empfehlung 2017 an Sie lautet also: Vernetzen Sie sich! Ich möchte Ihnen reinen Wein einschenken: Ich bin weder von Geburt an die perfekte Kontakterin noch bin ich ein Profi im Durchführen von Events. Trotzdem organisiere ich dieses Jahr bereits zum zehnten Mal den Schweizer Bau-Apéro: Ein- bis zweimal im Jahr lade ich Fach- und Führungskräfte sowie Experten und Profis aus der Branche zum ungezwungenen Austausch am Feierabend ein und biete Getränke, Häppchen sowie ein kurzweiliges Rahmenprogramm. Diese Tätigkeit hat mir in den letzten fünf Jahren viele fruchtbare Neukontakte beschert, die meinen Erfolg als Personalmanagerin wesentlich beeinflusst haben.

Der erste Bau-Apéro im Spätsommer 2011 war noch sehr klassisch gehalten: Rund 20 Leute aus der Branche haben sich in der Zürcher Rimini-Bar versammelt. Mittlerwei-

le haben wir uns schon als Imker versucht, einen ehemaligen Militärpiloten getroffen oder unsere Handschrift von einer professionellen Grafologin untersuchen lassen. Auch der letzte Bau-Apéro 2016 im Bellevoir-Park mit Keynote-Speakerin und Hypnose-Therapeutin Tatjana Strobel war ein Volltreffer.

### Networking braucht kein Talent, sondern Interesse an den Menschen.

Dabei habe ich eines gelernt: Man muss kein Networking-Talent besitzen, um erfolgreich Kontakte zu knüpfen. Es reicht, wenn man echte Freude am Umgang mit Menschen entwickelt und ihnen mit dem Herzen begegnet. Wenn Sie wüssten, wie viele Menschen es da draussen gibt, die Ihnen beruflich weiterhelfen können! Laden Sie also Leute zum Anstossen ein, wenn Sie privat oder beruflich etwas zu feiern haben, verabreden Sie sich mit Ihrem LinkedIn-Kontakt zum Lunch, stellen Sie einen Event auf die Beine – oder nehmen Sie sich vor, täglich eine noch unbekannte Person anzusprechen. Fremde Menschen sind Freunde, die Sie noch nicht kennen.

### Spielen Sie einen fröhlichen Song und fröhliche Leute tanzen mit Ihnen.

Authentisches Netzwerken bringt neben dem Sammeln von Geschäftskontakten übrigens noch viele weitere Vorteile mit sich: Sie lernen Freunde fürs Leben kennen, hören neue Geschichten, Perspektiven und Ideen, eignen sich zusätzliches Wissen an, verbessern Ihren Auftritt und machen sich ausserdem einen Namen in der Branche. Nutzen Sie den erfrischenden Schwung des Frühjahrs und erweitern Sie Ihr Netzwerk.

Ihre Susanne Kuntner

#### In Kürze:

Organisieren Sie Events, um neue Menschen kennenzulernen, neue Informationen zu sammeln und sich neue Kompetenzen anzueignen. Guter Wille und eine gewisse Regelmässigkeit sind hier entscheidender als Talent oder Innovation.

**PS:** Wenn Sie eine Einladung für den nächsten 10. Bau-Apéro im Frühjahr 2017 erhalten wollen, melden Sie sich doch via [apero@baustellenprofi.ch](mailto:apero@baustellenprofi.ch) an oder halten Sie sich über die Plattform [baustellenprofi.ch](http://baustellenprofi.ch) auf dem Laufenden.